


登録No. 97

ふりがな	とみた ひでき	
氏名	富田 英樹	
企業名 (所属)	ビズ クラフト	
URL		

①専門分類

1. 経営全般（商業）

2. 経営品質向上

1. 創業・ベンチャー 4. 株式公開・資金調達

その他場合

②主な職歴

2008年、IPOを目指していたヘルスケア企業のIPO担当兼CF0に就任。

2019年、代表取締役社長に就任したが、コロナ禍にてIPOを断念。しかし2021年度に売上高・利益ともに過去最高を記録。

その後、東証プライム市場上場会社からM&Aの提案を受け、2022年に同社の完全子会社化を実現。

2023年6月、任期満了につき取締役を退任。

現在は経営支援と事業承継支援を行っている。

③専門分野

① 経営戦略、事業計画、マーケティング戦略などの作成と実行支援

売上高約25億円、従業員数約100名の代表取締役社長として営戦略を立案し実行した。

② 創業支援

新規事業の立ち上げと事業化に成功した実績があり、IPOを目指して証券会社と主幹事契約を締結することに成功した。

③ 事業承継を見据えた経営状況・経営課題の見える化と経営改善支援

現在、公共機関にて事業承継支援を実施中。

④資格等

- ・ 中小企業診断士（2018年取得）
- ・ 日本生産性本部認定経営コンサルタント（2018年取得）
- ・ キャリアコンサルタント（2018年取得）
- ・ JCDA認定キャリアカウンセラー（2018年取得）
- ・ TOEIC：930点（2005年）

⑤自己アピール

2018年~2023年までヘルスケア企業（売上高約25億円、従業員約100名）の取締役（2019年~2022年は代表取締役社長）を務め、その間IPOへの挑戦、コロナ禍、M&A、PMIと様々な経験を積みました。これらの経験をもとに、経営者に寄り添った支援をしていきたいと思っております。

<強みとなる経験や実績>

- ・ 売上高約25億円、従業員数：約100人の会社を代表取締役として経営した経験。
- ・ 代表取締役社長時代にコロナ禍を経験し、厳しい状況乗り越えて会社の業績を回復させた実績。
- ・ IPOを目指し、証券会社および監査法人と協業した経験。
- ・ 代表取締役社長として会社のビジネスモデルを転換し、成功した実績。
- ・ ヘルステックのリーディングカンパニー（東証プライム市場上場）とのM&Aを実現し、その後のPMIを推進した経験。
- ・ 幾多の企業への経営支援と公共機関での事業承継支援の実績。