

プロフェッショナル人材戦略拠点事業紹介



京都府プロフェッショナル人材戦略拠点のサポートのもと、副業・兼業プロ人材の活用に取り組んだ経営者にお話をお伺いします。

要望に合う人材を得て、理想のWebサイト作りが進捗

株式会社玉屋

<https://www.tamaya-net.co.jp>



「売り方」提案で、茶業界の発展を牽引



代表取締役社長
川島 康司氏

当社は、創業1910(明治43)年で、「包み」を核とした総合プロデュース企業です。着物の文庫紙や紙袋の製造・販売業からスタートし、その後は茶袋の製造・販売を中心に事業を展開してきました。1950年代にはポリエチレンの「ポリエ印二重茶袋」を、60年代には「ラミネート防湿茶袋」を開発するなど、常に最新の技術を取り入れ、顧客のニーズに応える資材を提供し、茶業界の発展に寄与しながら成長してきました。現在、包装資材アイテム数は1万を超え、茶業界で三本の指に入る業績を上げています。加えて、長年この分野で培った企画・デザイン力を活かしたプロモーション事業も拡大中で、和テイストの高級パッケージを制作して百貨店のお茶のギフト市場への進出を成功させたのをはじめ、緑茶需要促進のためにカフェを開いたり、茶を使ったオリジナルスイーツを製造・販売するなど、新しい「売り方」提案によって顧客企業との共栄を図っています。



茶袋やシール、包装紙など1万を超える豊富なアイテム

「初月の手数料無料」「費用が明瞭」に大きなメリットを実感

さらに幅広い業界で当社の総合プロデュース力を活かした事

業展開を図りたいと、当社の強み・特徴をアピールし、取引対象の業者に訴求効果のあるWebサイトに刷新することを決意しました。自力での改善が難しかったことから、京都府プロフェッショナル人材戦略拠点から副業・兼業プロ人材活用



副業・兼業プロ人材と当社スタッフとのWeb会議

についての提案を受け、これを活用することにしました。結果、キャリア豊富な兼業プロ人材と契約することができ、現在は、週1回Webで当社スタッフと報告・打合せを行いつつ、遠隔で共同作業を進めています。

「副業・兼業プロ人材活用」を利用して、募集の際に当社の要望に合う人材を集めることができたうえ、初月の手数料無料サービスにより契約者との相性をしっかり判断することができました。加えて、当方が求める時間・部分だけ従事してもらえるので、費用が明瞭で予算化しやすいのも大きなメリットです。新Webサイトは8月頃にオープン予定ですが、その後も兼業プロと引き続き契約し、サイトを見た人の反応を数値化し、改良を加える作業にも参加してもらいたいと考えています。

Company Data

- 代表取締役 社長/川島 康司
- 所在地/京都市南区上鳥羽苗代町23-2
- 設立/1910(明治43)年3月
- 電話/075-692-2250
- 事業内容/パッケージのプランニング・デザイン・製造・総合プロモーション