

平成23年度中小企業販路開拓展開等支援事業の実績

事業所名 株式会社井助商店

企業概要

代表者名 沖野俊之
住 所 京都市下京区柳馬場通五条上る柏屋町 344
U R L <http://www.isuke.co.jp>
主たる事業 漆器の企画・販売、漆・塗料・染織資材販売

企業紹介

井助の創業は文政年間（1818～1830）までさかのぼり、当時から漆を精製し販売する漆商でありました。その後、長い年月をかけて築き上げてきた深い信頼関係をもとに、「井助」オリジナルの漆器の販売も手がけるようになった、漆・漆器のエキスパートです。



補助対象事業の概要

事業のテーマ:

欧米の生活様式にあった新たな漆器アイテム、デザイン開発と海外販路開拓事業

事業の目的と具体的内容

海外での漆器の普及を目指して、欧米の生活様式を考慮した、漆器の技とデザインを駆使した漆器の新商品開発を行い、比較的日本文化を理解している地域の海外展示会へ当社単独で出展することで、漆器本来の魅力を持つ商品を海外バイヤーに訴求し、販路の拡大を目指した。

具体的には、大学との連携やアメリカ人デザイナーによる新商品（iPhoneケース、インテリア花生け）を開発し、サンフランシスコ国際ギフトフェアに単独出展して、新たな販路の獲得を目指した。

補助金を受けた成果と今後の展開

今回開発した新商品は、サンフランシスコの展示会でも好印象で受け入れられ、海外での漆器の新たな商品展開の可能性を探る契機となった。実際、これまでコンタクトできなかったバイヤーとの取引も獲得できた。また商品開発そのものでも、今後の開発に繋がる新たな人脈を獲得できた。

今後は、今回の活動から得た知見やノウハウを元に、デザインだけでなく価格を含めた観点から、より市場で求められる新商品の開発を継続していくとともに、アメリカだけでなく、ヨーロッパや中国での単独での展示会出展を試み、さらなる海外での販路拡大を目指す。