平成22年度

ュ アウ 代表 I 氷り見み デ ひろみ 1



氷見ひろみさん

経営者を育成 まちを元気

女性の自立・起業を応援したい

「女性が結婚しない理由は、仕事にあることが多い。女 性にとって"働き方"はすごく重要です。安心して結婚しても らうためにも、自立や起業に対するサポートが必要だと感 じました」。福知山市で結婚相談所ピュアウェディングを 経営する氷見ひろみさんは、今回の新事業立ち上げの動機 についてそう語ります。

ピュアウェディングの開業は平成17 (2005) 年。 当時は 「専業主婦希望」の女性が普通にいて、男性側も普通に 受け入れる、それはごく一般的なことでした。ところがリー マン・ショックの頃から、徐々に変化が見え始めます。女性 は、仕事を続けさせてくれる男性や、働くことに理解のあ る男性など、仕事中心の考え方で結婚相手を探す人が目 立つようになり、一方の男性も、働ける女性や資格を持つ 女性を希望する人が増えてきたのです。「女性が働く」とい う点では、両者の条件が一致したようにも思えます。しか し仕事を続けながらの結婚は産休・育休や職場復帰等の 問題もあって、なかなか思い通りにはいきません。

「そういった現実をふまえて資格を取る女性も多いので すが、実際にそれで就職するのは簡単ではないし、開業す るにもノウハウがない。そこで、私自身の経験を活かして自 立のサポートや、起業・経営のアドバイスができないかと 考えたのです」。



"女性のための起業塾"開設

氷見さんはファンドの支援を受け、平成22 (2010) 年7 月に「ピュアアカデミー」を始動。"女性のための起業塾"と の位置づけで、新たに起業をめざす人、あるいは開業後の 安定経営を望む人たちを対象にした、各種サポート業務に 取り組んでいます。

その柱となるのは、個別コンサルティング。相談者の希 望に添って詳細な目標を設定し、約半年のスケジュールで 開業準備を進めていくこのコースは、ジャンルも規模も異 なる個々のケースに合わせた、個別ならではのきめ細かな

対応が特徴です。「今のところ新規の起業より、開業した けれど集客の方法がわからない、収入に結びつかないと いう相談のほうが多いですね。そういう方たちにも一から 段階的に勉強していただく。せっかく始めたお仕事ですか ら、安定収入を得て、長く続けるコツを学んでもらいたい と思っています」。

個別コンサルのほかには、Facebookやブログなどの ネットツール活用法、プレゼンの仕方、マネープランニング 等について学ぶ一般向けの月例セミナーをはじめ、起業家 同士が繋がれるような交流会的イベントなども企画・実施 しています。



結婚後の起業支援に重点を置いて

同アカデミーを運営していくなかで、氷見さんは「女性 は続かない、根気がない」ということをあらためて実感し たといいます。「婚活を見ていてもそうですが、男性は目標 を決めたら何年かかろうが、途中で挫折しようが、達成で きるまで頑張る。ところが女性は、つまづいたらそこでや める方が多い。個別コンサルにしても、たったの半年続け ることさえが難しいのです。厳しいことを言うとやめてしま うし…。現実を知って大変だと思う人には、まず結婚しな さいと言っています」。

アカデミーの立ち上げから約1年半。「結婚をして生活 の基盤ができている人は、仕事も余裕を持って始められ る」ということも見えてきたので、どちらかといえば現在 は、結婚後の働き方を支援するほうに重点を置いているそ うです。「資格などは今無理に取らなくても、結婚してから 考えればいい。やる気さえあれば子育てが終わってからで も充分始められるし、そういう支援がしていけたらいいか なと…」。

また今後は、結婚相談所に特化した起業支援にも力を 入れていくつもりで、平成23年度のファンド事業に応募・ 採択されています。希望の仕事が決まっている方にはこれ まで通りの支援を、これから何か始めたいけれど特に決め ていないという方には結婚相談所の開業支援を。事業の さらなる充実・発展をめざして、常に現在進行形です。



ファンドの繋がりは大きな収穫

氷見さんは「ピュアアカデミー」 開業後の同年10月に、 「NPO法人ヒューマンズリンク」を設立しました。以降、 「ピュアウェディング」「ピュアアカデミー」ともに、同法 人が運営しています。福知山オフィスに加えて、今年は京 都オフィスも開設。これまで"女性の結婚と仕事"を軸に氷 見さんが手がけてきた数々の事業が一つの大きな輪とな り、そのエリアも広がりつつあります。「ファンドのおかげ で人の繋がりができ、人脈が広がりました。皆さん前向き な方ばかりで、励みになるし刺激にもなる。ファンドの繋 がりがなければ、京都市内に拠点を開く機会もなかったと 思います」。

京都産業21の担当者からは「全国展開を視野に入れな さい」と言われているそうで、「皆さんは全国どころか海外 に進出されていますし、本当はそこを目指さないといけな いんでしょうけれど…」とプレッシャーを感じながらも気持 ちはいつも前向きな氷見さん。早くに結婚をして、その後シ ングルで子育てをしながら働いてきた経験。そして、起業 前は派遣会社に10年間勤務し、代表取締役も務めていた 経験。それらをベースにした説得力のある言動、着実に築 いてきた実績は、今後自立をめざす女性たちの良いお手本 となっています。

事業概要

ピュアウェディング

http://www.purewedding.jp/

代表:氷見ひろみ

業種:結婚相談業・経営コンサルタント業

創業: 平成 17 (2005) 年

住所:〒620-0041

55

京都府福知山市天田北本町一区 55-4

SETO ビル1F

TEL: 0773-24-2334 FAX: 0773-24-0330

54