

地域密着型サプライチェーンを重視した 取引拡大セミナー

中丹地域のそれぞれの企業が特性を活かしイノベーションに向けた成長を図るためには、大手企業からの受注活動において企業間の役割分担や連携が必要です。中丹地域における仕事のスループット向上を目指し地域密着型サプライチェーン※を重視した取引拡大セミナーを開催します。成功する商談のコツを伝授します。

※ 本来サプライチェーンとは供給者から消費までを結び、開発・調達・製造・配送・販売の一連の業務のつながりを言います。サプライチェーンには、発注者か、製造者、販売者、ユーザなどが関係しています。サプライチェーン・マネジメントとは、こうしたサプライチェーンの業務効率を高める経営戦略のことです。

11/6 

受付14:30

15:00 ~ 17:00

北部産業技術支援センター・綾部

綾部市青野町西馬場下38-1

元大手企業の発注担当者が明かす商談会での中小企業（受注担当者）の心得と対応とは？

- 講師 笹間 拓氏（元日立グループ調達）
- 対象 ものづくり中小企業（製造業）の経営者、今後経営を担う方、役員等
- 参加費 無料
- 主催 （公財）京都産業21・京都府



こんなことをお話しします。

- 1 職務経歴
- 2 企業の調達部門の組織と業務概要
- 3 バイヤーの業務とマインド
- 4 地域密着型サプライチェーン
- 5 商談会の種類と内容
- 6 商談会での留意事項 などなど。

●お問合せ先・お申込先

（公財）京都産業21 北部支援センター
Tel 0772-69-3675 Fax 0772-69-3880

参加希望者の方は下記申込書欄に必要事項ご記入の上、
FAX（0772-69-3880）でお申込み下さい。
申込期限：11/2（金）

第2回企業の成長のための意識改革セミナー申込書

企業名	
所在地	
連絡先	
所属部署	
氏名	